

MEDIENMITTEILUNG

29. Oktober 2019

SIG Combibloc Group ("SIG")

Anhaltend starke Performance in Wachstumsmärkten

Kennzahlen 3. Quartal 2019

- Kernumsatz zu konstanten Wechselkursen um 6,5% gesteigert; ausgewiesenes Kernumsatzwachstum: 9,5%
- Bereinigtes EBITDA um 9,8% erhöht; bereinigte EBITDA-Marge leicht verbessert auf 27,7%
- Bereinigtes Nettoergebnis mehr als verdoppelt auf EUR 53,8 Millionen (Vorjahresquartal: EUR 26,4 Millionen)
- Erwartungen für das gesamte Geschäftsjahr unverändert

Kennzahlen¹: 3. Quartal 2019

	Drei Monate bis 30. Sept. 2019	Drei Monate bis 30. Sept. 2018	Änderung	
			Aus- gewiesen	Währungs- bereinigt
<i>(In EUR Millionen oder in %)</i>				
Kernumsatz ²	441,1	402,9	9,5%	6,5%
Bereinigtes EBITDA	123,8	112,8	9,8%	
Bereinigte EBITDA-Marge ³	27,7%	27,5%		
Bereinigtes Nettoergebnis	53,8	26,4		

Ausgewiesene Zahlen¹: 3. Quartal 2019

	Drei Monate bis 30. Sept. 2019	Drei Monate bis 30. Sept. 2018	Änderung	
			Aus- gewiesen	Währungs- bereinigt
<i>(In EUR Millionen oder in %)</i>				
Gesamtumsatz	446,5	409,4	9,1%	6,1%
EBITDA	119,6	121,4	(1,4%)	
Nettoergebnis	26,5	39,8		

¹ Für zusätzliche Informationen zu weiteren vom Management verwendeten Performance-Zahlen, die nicht durch IFRS definiert sind, sowie für Definitionen und Herleitungen von IFRS-Zahlen wird auf den Halbjahresbericht 2019 verwiesen.

² Kernumsatz umfasst Umsatz mit externen Kunden ohne Verkauf von Faltschachtelkarton.

³ Bereinigtes EBITDA im Verhältnis zum Gesamtumsatz.

Kennzahlen¹: 9 Monate 2019

	Neun Monate bis 30. Sept. 2019	Neun Monate bis 30. Sept. 2018	Änderung	
			Aus- gewiesen	Währungs- bereinigt
<i>(In EUR Millionen oder in %)</i>				
Kernumsatz ²	1'235,6	1'146,4	7,8%	5,6%
Bereinigtes EBITDA	329,3	310,6	6,0%	
Bereinigte EBITDA-Marge ³	26,4%	26,5%		
Bereinigtes Nettoergebnis	134,3	74,8		

Ausgewiesene Zahlen¹: 9 Monate 2019

	Neun Monate bis 30. Sept. 2019	Neun Monate bis 30. Sept. 2018	Änderung	
			Aus- gewiesen	Währungs- bereinigt
<i>(In EUR Millionen oder in %)</i>				
Gesamtumsatz	1'248,7	1'172,8	6,5%	4,4%
EBITDA	321,6	294,8	9,1%	
Nettoergebnis	51,7	(7,8)		

Umsatz nach Regionen: 3. Quartal 2019

	Drei Monate bis 30. Sept. 2019	Drei Monate bis 30. Sept. 2018	Änderung	
			Aus- gewiesen	Währungs- bereinigt
<i>(In EUR Millionen oder in %)</i>				
EMEA (Europa, Mittlerer Osten und Afrika)	189,6	181,6	4,4%	4,2%
APAC (Asien-Pazifik)	171,4	150,0	14,2%	7,9%
Americas (Nord- und Südamerika)	77,1	66,5	16,3%	12,4%
Konzernfunktionen	3,0	4,8		
Kernumsatz (Geschäft mit externen Kunden)	441,1	402,9	9,5%	6,5%
Umsatz aus Verkauf von Faltschachtelkarton	5,4	6,5		
Gesamtumsatz	446,5	409,4	9,1%	6,1%

SIG verzeichnete im dritten Quartal in allen Regionen ein gutes Wachstum. Die Verbesserung in der Region EMEA im Vergleich zum ersten Halbjahr ist auf eine Belebung des Geschäfts in den Märkten im Nahen Osten und in Afrika zurückzuführen. In der Region Asien-Pazifik blieb die Nachfrage robust und die Verkäufe profitierten von der Inbetriebnahme von vor kurzem platzierten Füllmaschinen. Das zweistellige Wachstum in Nord- und Südamerika steht im Vergleich zu einem relativ schwachen dritten Quartal 2018 und wurde vor allem von den USA und Mexiko getragen.

¹ Für zusätzliche Informationen zu weiteren vom Management verwendeten Performance-Zahlen, die nicht durch IFRS definiert sind, sowie für Definitionen und Herleitungen von IFRS-Zahlen wird auf den Halbjahresbericht 2019 verwiesen.

² Kernumsatz umfasst Umsatz mit externen Kunden ohne Verkauf von Faltschachtelkarton.

³ Bereinigtes EBITDA im Verhältnis zum Gesamtumsatz.

Umsatz nach Regionen: 9 Monate 2019

	Neun Monate bis 30. Sept. 2019	Neun Monate bis 30. Sept. 2018	Änderung	
			Aus- gewiesen	Währungs- bereinigt
<i>(In EUR Millionen oder in %)</i>				
EMEA (Europa, Mittlerer Osten und Afrika)	547,8	538,2	1,8%	1,6%
APAC (Asien-Pazifik)	455,5	404,0	12,7%	7,8%
Americas (Nord- und Südamerika)	221,6	195,3	13,5%	11,3%
Konzernfunktionen	10,7	8,9		
Kernumsatz (Geschäft mit externen Kunden)	1'235,6	1'146,4	7,8%	5,6%
Umsatz aus Verkauf von Faltschachtelkarton	13,1	26,4		
Gesamtumsatz	1'248,7	1'172,8	6,5%	4,4%

EBITDA und bereinigtes EBITDA

Das bereinigte EBITDA stieg im dritten Quartal im Vergleich zum Vorjahr um 9,8 % auf EUR 123,8 Mio. und die EBITDA-Marge lag mit 27,7 % leicht höher. In den ersten neun Monaten betrug die bereinigte EBITDA-Marge 26,4% gegenüber 26,5% im Vergleichszeitraum 2018.

Umsatzwachstum und die Veränderung der Wechselkurse leisteten im dritten Quartal und in den ersten neun Monaten einen positiven Beitrag zum bereinigten EBITDA und konnten die höheren Vertriebs- und Verwaltungsgemeinkosten, die insbesondere Investitionen in Innovations- und Wachstumsmärkte sowie die zusätzlichen Kosten für die Börsenkotierung beinhalten, mehr als ausgleichen. Aufgrund der starken Cashflow-Generierung des Joint Ventures im Mittleren Osten lag die im dritten Quartal gezahlte Dividende leicht über dem Niveau des Vorjahresquartals 2018; für die ersten neun Monate lag die Dividende unter dem Vergleichszeitraum 2018.

Das EBITDA im dritten Quartal war aufgrund von Gewinnen auf Derivaten im Jahr 2018, die nicht wiederholt wurden, leicht rückläufig. In den ersten neun Monaten stieg das EBITDA gegenüber dem Vorjahr um 9,1% auf EUR 321,6 Millionen. Neben dem Beitrag von Umsatzwachstum und Währungen stieg der Anteil des Ergebnisses aus Joint Ventures. Die Transaktionskosten fielen geringer aus, da im September 2018 der Börsengang des Unternehmens stattfand. Diese positiven Elemente konnten die höheren Vertriebs- und Verwaltungsgemeinkosten und die geringeren Derivatgewinne mehr als ausgleichen.

Nettoergebnis und bereinigtes Nettoergebnis

Das bereinigte Nettoergebnis stieg in den ersten neun Monaten auf EUR 134,3 Millionen nach EUR 74,8 Millionen im Vergleichszeitraum 2018. Dieser Anstieg ist eine Folge des höheren Betriebsergebnisses und des niedrigeren Finanzaufwandes nach der Reduktion und der Refinanzierung der Schulden im Zusammenhang mit dem Börsengang¹.

¹Auf die positive Auswirkung des geringeren Finanzierungsaufwandes auf das bereinigte Nettoergebnis wurde in der Veröffentlichung des bereinigten Pro-forma-Nettoergebnisses vom 26. Februar 2019 (Geschäftsbericht S. 20 und Medienmitteilung) und in der Medienmitteilung zum 1. Quartal hingewiesen.

Das Nettoergebnis lag in den ersten neun Monaten 2019 bei EUR 51,7 Millionen gegenüber einem Nettoverlust von EUR 7,8 Millionen im gleichen Zeitraum 2018. Das höhere Betriebsergebnis, der niedrigere Finanzierungsaufwand sowie niedrigere Transaktionskosten konnten einen Rückgang der Derivategewinne mehr als ausgleichen.

Ausblick auf Gesamtjahr

Nach einem starken Wachstum in den ersten neun Monaten des Jahres, insbesondere im dritten Quartal, dürfte das Wachstum im vierten Quartal etwas schwächer ausfallen. Für das Gesamtjahr 2019 wird unverändert ein währungsbereinigtes Kernumsatzwachstum von 4 bis 6% und eine bereinigte EBITDA-Marge von 27 bis 28% erwartet.

Kontakt für Investoren und Analysten:

Jennifer Gough +41 52 674 6508
Director Investor Relations
SIG Combibloc Group AG
Neuhausen am Rheinfall, Schweiz
jennifer.gough@sig.biz

Kontakt für Medien:

Lemongrass Communications
Andreas Hildenbrand +41 44 202 5238
andreas.hildenbrand@lemongrass.agency

Über SIG

SIG ist ein führender System- und Lösungsanbieter für aseptische Kartonverpackungen. Wir arbeiten partnerschaftlich mit unseren Kunden zusammen, um Lebensmittel auf sichere, nachhaltige und bezahlbare Weise zu Verbrauchern auf der ganzen Welt zu bringen. Unsere einzigartige Technologie und herausragende Innovationskraft ermöglichen es uns, unseren Kunden End-to-End-Lösungen für differenzierte Produkte, intelligentere Fabriken und vernetzte Verpackungen anzubieten, um den sich stetig wandelnden Bedürfnissen der Verbraucher gerecht zu werden.

SIG wurde 1853 gegründet und hat ihren Hauptsitz in Neuhausen, Schweiz. Die Kompetenz und Erfahrung unserer weltweit rund 5.000 Mitarbeiter ermöglichen es uns, schnell und effektiv auf die Bedürfnisse unserer Kunden in mehr als 60 Ländern einzugehen. 2018 produzierte SIG mehr als 35 Milliarden Packungen und erzielte einen Umsatz in der Höhe von EUR 1,7 Milliarden. Weitere Informationen finden Sie unter www.sig.biz.

Disclaimer & cautionary statement

The information contained in this media release and in any link to our website indicated herein is not for use within any country or jurisdiction or by any persons where such use would constitute a violation of law. If this applies to you, you are not authorised to access or use any such information.

This media release may contain “forward-looking statements” that are based on our current expectations, assumptions, estimates and projections about us and our industry. Forward-looking statements include, without limitation, any statement that may predict, forecast, indicate or imply future results, performance or achievements, and may contain the words “may”, “will”, “should”, “continue”, “believe”, “anticipate”, “expect”, “estimate”, “intend”, “project”, “plan”, “will likely continue”, “will likely result”, or words or phrases with similar meaning. Undue reliance should not be placed on such statements because, by their nature, forward-looking statements involve risks and uncertainties, including, without limitation, economic, competitive, governmental and technological factors outside of the control of SIG Combibloc Group AG (“SIG”, the “Company” or the “Group”), that may cause SIG’s business, strategy or actual results to differ materially from the forward-looking statements (or from past results). For any factors that could cause actual results to differ materially from the forward-looking statements contained in this media release, please see our offering memorandum for the IPO. SIG undertakes no obligation to publicly update or revise any of these forward-looking statements, whether to reflect new information, future events or circumstances or otherwise. It should further be noted that past performance is not a guide to future performance. Please also note that interim results are not necessarily indicative of the full-year results. Persons requiring advice should consult an independent adviser.

Some financial information in this media release has been rounded and, as a result, the figures shown as totals in this presentation may vary slightly from the exact arithmetic aggregation of the figures that precede them.

The attached information is not an offer to sell or a solicitation of an offer to purchase any security in the United States or elsewhere and shall not constitute an offer, solicitation or sale in any state or jurisdiction in which, or to any person to whom such an offer, solicitation or sale would be unlawful. No securities may be offered or sold within the United States or to U.S. persons absent registration or an applicable exemption from registration requirements. Any public offering of securities to be made in the United States will be made by means of a prospectus that may be obtained from any issuer of such securities and that will contain detailed information about us.

In this media release, we utilise certain alternative performance measures, including core revenue, EBITDA, adjusted EBITDA, adjusted EBITDA margin, adjusted EBITDA margin less net capex margin, net capex, adjusted net income, free cash flow, cash conversion and net leverage ratio that in each case are not defined in International Financial Reporting Standards (“IFRS”). These measures are presented as we believe that they and similar measures are widely used in the markets in which we operate as a means of evaluating a company’s operating performance and financing structure. Our definition of and method of calculating the alternative performance measures stated above may not be comparable to other similarly titled measures of other companies and are not measurements under IFRS or other generally accepted accounting principles, are not measures of financial condition, liquidity or profitability and should not be considered as an alternative to profit from operations for the period or operating cash flows determined in accordance with IFRS, nor should they be considered as substitutes for the information contained in our consolidated financial statements. You are cautioned not to place undue reliance on any alternative performance measures and ratios not defined in IFRS included in this media release. Refer to the section “Financial review” and the consolidated interim financial statements in the 2019 Interim Report for SIG’s definitions of the above alternative performance measures not defined in IFRS and reconciliations to measures defined in IFRS.

Reconciliations

<i>(In € million)</i>	Nine months ended 30 Sept. 2019	Nine months ended 30 Sept. 2018
Profit / (loss) for the period	51.7	(7.8)
Net finance expense	27.4	76.2
Income tax expense	28.3	25.2
Depreciation and amortisation	214.2	201.2
EBITDA	321.6	294.8
Adjustments to EBITDA:		
Replacement of share of profit or loss of joint ventures with cash dividends received from joint ventures	3.2	12.4
Restructuring costs, net of reversals	1.3	0.9
Unrealised (gain) / loss on derivatives	(1.3)	(14.1)
Transaction-related costs	2.7	12.4
Other	1.8	4.2
Adjusted EBITDA	329.3	310.6

<i>(In € million)</i>	Nine months ended 30 Sept. 2019	Nine months ended 30 Sept. 2018
Profit / (loss) for the period	51.7	(7.8)
Non-cash foreign exchange impact of non-functional currency loans and realised foreign exchange impact due to refinancing	(7.0)	(35.8)
Amortisation of transaction costs	2.1	10.0
Net change in fair value of derivatives	1.7	6.2
PPA depreciation and amortisation	102.7	105.0
Adjustments to EBITDA	7.7	15.8
Tax effect on above items	(24.6)	(18.6)
Adjusted net income	134.3	74.8